perderá en el negocio. Esta es otra de las razones por las cuales el comercio con la Turquía deben hacerlo personas acaudaladas.

Muy difícil ó casi imposible sería conseguir monopolizar la cosecha del opio en este país, pues son innumerables los cosecheros pobres que se dedican á su cultivo. Los naturales lo traen al mercado en cestitas para su venta. Lo único que podría hacerse es lo siguiente: Enviar una persona á las tierras de su producción con dinero metálico para que lo comprase en cantidad limitada, lo que conseguiría fácilmente si se detuviese algún tiempo, hasta la suma de 50 ó 100 cestos, á términos ventajosos por la sencilla razón que los cosecheros prefieren obtener poca ganancia en el sitio mismo donde se produce el opio, que emprender un viaje largo y penoso, sin estar seguros de encontrar compradores con la prontitud que desean.

El opio se coje en varias partes del interior de la Ruatolla, y á una distancia de 5 hasta 25 días de Smirna; en Turquía las distancias se calculan generalmente por horas y días en razón á la falta de caminos y á la lentitud con que los camellos hacen las jornadas; pero el de Caraisar es el preferido para el mercado de Inglaterra. La estación en que lo traen á Smirna es desde Julio á Diciembre ó principios de Enero. Hace cuatro años que la mitad de la cosecha de este producto se remite directamente á la China por los vapores ingleses de la compañía titulada Peninsular y Oriental. Este medio proporciona á los especuladores la doble ventaja de economía de gastos y ahorro de tiempo. Antiguamente para enviar el opio á la China era preciso comenzar por embarcarlo para Londres, de donde se espedia para Canton por buques de vela: por tanto, se debía calcular sobre un viaje de seis meses hasta la llegada á su destino: en la actualidad el de Smirna á la China se hace en 55 ó 60 días, lo que, como espreso anteriormente, produce gran economía en los gastos por no tener que sufragar las dobles comisiones, doble seguro, desembarcos etc.

Espojas.—Las esponjas han sido y son un renglon de gran importancia, y particularmente para los mercados ingleses. Se cojen en las islas del Archipiélago, y las traen á Smirna para limpiarlas y exportarlas despues. Los precios varían considerablemente, pues los hay desde el de 10 piastras hasta el de 100 por oca, segun sus cualidades, tamaño y finura. Las mejores son las mas adoptadas para la exportacion, y si se juzga de las ganancias sobre este artículo por la gran cantidad que se embarca para Londres, los beneficios deben ser considerables. Smirna igualmente surte á Paris de las esponjas finas llamadas de tocador (de toilette), calculándose se exportarán unas 150 cajas con este objeto.

Alfombras.—En el interior de la Anatolia se fabrican sobre 100,000 picos (el pico equivale á 28 1/2 pulgadas castellanas) anuales.

Acete.—La cosecha de acete puede calcularse en unos 300,000 quintales anuales, principalmente en las islas de Metelino, Candia, etc., que embarcan para Francia é Inglaterra principalmente, y tambien para los Estados Unidos, aunque en mucha menor cantidad. La estación principia en Diciembre; pero en la cosecha hay gran variedad, lo que origina gran diferencia en los precios, segun el año ha sido ó no abundante.

Cobre viejo.—De este artículo se estrae una porcion muy limitada al año en la actualidad en razón de la pobreza del país, que no permite como anteriormente compren utensilios de cobre; pero la venta para la estraccion para Europa es pronta y segura.

Pelo de cabra.—El pelo de cabra de todas calidades puede estimarse al año en 45,000 ó 500,000 chequis.

Lana.—La lana que es de inferior calidad se esporta sobre 25,000 quintales, principalmente para los Estados Unidos.

Cera virjen.—De este artículo de comercio se embarcará anualmente sobre 6,000 quintales. Marsella esporta parte de la que recibe para España.

Ajonjolí.—De algunos años á esta parte esta semilla oleajinosa forma uno de los principales artículos del comercio de exportacion, y en años abundantes la cosecha puede proveer el mercado para hacer muchos cargamentos, los que se efectúan, ya en Smirna, ya en Scala-Nova, y todos para Marsella.

Cascabillos de bellota.—La exportacion de este artículo de comercio es de unos 120,000 quintales al año. Una cuarta parte de esta produccion, y siempre de la calidad superior, se embarca para Trieste, y las otras tres cuartas partes restantes para Inglaterra. El precio de la calidad superior es en la actualidad de 80 á 82 piastras el quintal puesto á bordo, libre de todo gastó, y el de la inferior de 50 á 55.

Simientes de adormideras.—En los años de buena cosecha el mercado de Smirna está siempre bastante abastecido de esta simiente para poder cargar algunos buques. Marsella esporta exclusivamente esta simiente, adonde la usan para las fábricas de jabon.

Cambios.

Smirna tiene abierto cambios en las plazas extranjeras siguientes:

Con Londres cambia dando hoy	119	piastras por 1 L. esterlina.
Paris da	186	paras 1 franco.
Marsella da	185	paras 1 franco.
Odessa da	1	piastro 20 Kopeq.
Lijona da	146	paras 1 L. florin.
Génova da	184	paras 1 libra.
Trieste da	419	paras 1 florin.
Viena da	430	paras 1 florin.
Holanda da	365	paras 1 florin.

Los cambios seguan regularmente hasta hace sobre dos años las alzas y bajas basándose en el de Londres, y este variaba en tiempos normales de 106 á 113 ó 114 piastras en el año, notándose que en la estación de los higos y época de la exportacion de los demas productos del país en que se hacen los grandes jiros para efectuar los pagos de estas mercancías, era cuando el cambio se mantenía bajo; pero los dos años últimos, debido sin duda, primero á la exportacion de los cereales y despues á las crisis comerciales y otras causas, los cambios han sufrido mayores variaciones, tanto con respecto al precio, como á las épocas en que han ocurrido.

He observado desde que resido en Smirna que las remesas hechas á España en letras sobre Londres ó Paris producen un beneficio casi constantemente de 4 á 5 por 100 cuando menos.

Pesos y monedas.

El quintal de Smirna se calcula corresponde á 56 kilogramos franceses, 125 libras inglesas ó unas 123 libras castellanas. El quintal de Smirna tiene 45 ocas ó 100 róticos. Una oca tiene 400 dracmas, y una dracma equivale á 16 quilates.

Pico.—Medida que equivale á 48 1/2 pulgadas castellanas.

La piastra turca se compone de 40 paras ó de 120 aspros, cuya última moneda es imaginaria en el día.

El duro columnario español corresponde en la actualidad en lo que se llama moneda de cambio á 24 piastras turcas y 25 paras, y á 25 piastras y 10 paras en la llamada del Bazar. Las letras de cambio se pagan calculando el valor de las monedas al precio de la llamada de cambio, y el duro columnario español equivale por tanto á 24 piastras y 25 paras: en todas las demas transacciones, sean ó no comerciales, á 25 y 10 paras.

Creo debo observar que hace pocos años el valor intrínseco de la piastra y el de casi todas las monedas turcas, y en particular los llamados boskeliques, acuñados en el reinado de Mahomad II, su valor nominal comparado con el intrínseco era considerablemente menor, calculándose que algunas no tenían la tercera ó cuarta parte del mismo, de lo cual ha resultado, no solo que la escasez ó abundancia del dinero haya influido é influye en el valor del numerario, sino tambien el curso de los cambios con las plazas europeas, habiendo esto hecho producir grandes variaciones y aumentado el valor de las espresadas monedas extranjeras hasta hacer difícil mantener la balanza necesaria entre el precio del efectivo en circulacion con el de los otros artículos de comercio.

El gobierno de la Sublime Puerta, á fin de evitar estos males, ha adoptado en varias ocasiones algunas medidas y ordenado no circulasen las referidas monedas sino al precio señalado en la tarifa que él mismo hizo publicar en el año 1343, y en la que el valor del peso fuerte español es de 22 piastras y 33 paras. Hace cuatro ó cinco años que el espresado gobierno, para lograr el fin deseado, está acuñando moneda nueva, cuyo valor intrínseco es equivalente, deducidos la ley y gastos etc. como en los demas países, al nominal. Ademas, recoje progresivamente, pagándola por el valor señalado en la referida tarifa, las monedas antiguas, y ha autorizado á dos de los primeros banqueros de Constantinopla, por medio de contratos con los mismos, para que provean al comercio de todo el papel que necesite sobre las plazas extranjeras, y fijado que el cambio sobre Londres que sirva de base no pase de 110 piastras la libra esterlina.

Las medidas indicadas anteriormente han producido el efecto apetecido en Constantinopla, haciendo conservar el valor de las monedas en relacion con el de 110 piastras por libra esterlina; pero en Smirna no ha sucedido así, y continúan los ajios sobre las monedas en relacion á los precios de los cambios extranjeros.

Interes del dinero.

El interes que gana el dinero en la plaza de Smirna es sumamente crecido con respecto al que produce en Europa, pues el corriente en el comercio es de 12 por 100 al año, y de 10 por 100 el que el uso ha introducido como legal, y se considera como tal en los tribunales consulares de esta plaza.

Derechos de puerta.

En el puerto de Smirna no se exige derecho alguno por anclaje, pilotaje, etc.

Fletes.

Los fletes para Inglaterra varían considerablemente, segun la clase de mercaderías.

L.	3 10 s. á 3 15	por tonelada inglesa.
Cascabillo de bellota	L. 2 5 s.	por tonelada inglesa.
Lana	7	"
Algodon	7	"
Frutas secas	2 5 á 2 10	"

Los fletes para Trieste son generalmente sobre los principales artículos, á saber:

Algodon florin	1 1/4	por quintal de Trieste.
Rubia	1	"
Cómestibles	1 1/2	"
Pieles de liebre	1 3/4	"
Cera virjen	7	"
Gomas	5/6	"
Agallas	5/6	"
Grana	5/6	"

Los fletes para Marsella son los siguientes:

Algodon	4	francos los 40 kilogramos.
Lana sucia	3	"
Pieles de liebre	5	"
Espojas	6	"
Opio	8	"
Seda	9 á 10	"

Seguros.

De Smirna á Marsella de 1	4 1/4	por 100.
á Trieste	4 1/4	por 100.
á Londres	1 1/2 á 2	por 100.

Derechos.

(Véase el tratado hecho en la Sublime Puerta en 2 de Marzo de 1840, y las cuentas de ventas simuladas al principio de este informe.)

La sola lectura de lo espuesto hasta aquí sobre el comercio de Smirna bastará, me persuado, para conocer lo hacedero que sería que los comerciantes españoles establen relaciones con este país, ventajosas á sus intereses, y por tanto al comercio de la Península en jeneral. Los diferentes artículos de gran valor que de España ó de sus colonias llegan ó venian antes á este imperio, y que se pueden importar directamente de nuestros puertos y los que de esta plaza se espontan, é indirectamente se introducen en España, como el azúcar, café, plomo, hierro, esparto etc. por lo que hace á la importacion, y el opio, esencia de rosas, gomas, cera virjen, pieles de liebre, ingredientes para los tintes, ruibarbo, lana sucia y otros varios renglones de exportacion que se embarcan para los puertos del Mediterráneo, y se reexportan ó se han reexportado para la Península, son pruebas suficientes, que si se lograsen, que bien los comerciantes de este país ó de España hiciesen algunos ensayos, se conseguiria bien palpablemente, como se puede decir, las ventajas que deberian necesariamente producirles el comercio con Turquía.

En el día los extranjeros se aprovechan de la falta de relaciones mercantiles directas entre ambas naciones para comerciar y obtener lucro en renglones que los españoles podian vender á precios relativamente mucho mas bajos, y que no obstante les dejaria grandes beneficios. La causa de lo referido es fácil de explicar en mi opinion.

Conseguido, por ejemplo, que un buque español hiciese viaje á este puerto con mercancías adaptadas para este mercado, como el café de mediana calidad, azúcar, esparto, plomo, etc., y llevarse en retorno pieles de liebre, opio, cera virjen, drogas, esponjas, ingredientes para tintes ú otros artículos de que España carece ó escasea en ciertas provincias, es bien sencillo que si el comerciante de Marsella y demas puertos del Mediterráneo gana, el lucro del español debería ser mucho mayor, aun cuando diése sus mercaderías mas baratas, pues este ahorraria en sus envios los gastos dobles, y á veces triples que necesita sufragar el extranjero, como son doble flete, doble corretaje, doble seguro, mas intereses del dinero, por la mayor pérdida de tiempo, etc., ademas de la ganancia que debe realizar el cargador extranjero, sobre la que ya ha efectuado el vendedor en el puerto intermedio con el mismo artículo, y resultará que haciendo un cálculo aproximado, no bajará de un 7 á 8 por 100 la diferencia en favor del español.

Debe añadirse á lo espresado el beneficio de bandera que tendria tambien en su favor el comerciante de la Península, que es sobre una tercera parte menos en el importe de los derechos, si el buque portador de los productos de Levante fuese español, que en retorno se mandasen á Barcelona ú otros puertos, y puede calcularse que sobre la misma mercadería vendida á precios iguales en Smirna por un comerciante español ó un extranjero, logrará aquel un 10 por 100 de mayor beneficio que el extranjero.

Resultaria ademas la ventaja que podrían embarcarse otros artículos directamente, que aunque en escala mucho menor, se ensenarian fácilmente, y con lucro, adoptándolos al gusto de este mercado, y algunos que ya prefieren, como son el papel para cigarros, velos negros para señoras, y otros de que se carece, y no compran por no encontrarse de venta.

Antes de concluir el presente informe, creo deber esponer á V. E. que, persuadido que al mismo tiempo que manifestaba las noticias más importantes para que